

Beiratsmitglied (m/w/d) bei internationalem Werkzeughersteller

Das Unternehmen

Unser Mandant mit Sitz in NRW ist einer der weltweit führenden Hersteller von Premium-Werkzeugen. Eine Traditionsmarke von Weltruf „Made in Germany“, die Maßstäbe hinsichtlich Qualität und Innovation setzt. Einsatz finden die Produkte in nahezu allen Industrien und Ländern der Welt. Neben der Zentrale in NRW gibt es weitere Produktionsstandorte und Tochtergesellschaften in Deutschland sowie im Ausland.

Das Umfeld

Das Unternehmen mit 2.300 Mitarbeitern befindet sich zu 100% in Familienbesitz und wird von 2 geschäftsführenden Gesellschaftern und 2 externen Managern geführt. Markt- und Kundennähe, Verlässlichkeit und soziale Verantwortung prägen die Kultur und das Wertesystem des mittelständischen Unternehmens. Eine flache Führungsstruktur mit kurzen, unbürokratischen Entscheidungswegen gewährt den MA viel Handlungsspielraum und damit ein hohes Maß an Motivation, aber auch an gelebter Eigenverantwortung.

Aufgaben und Charakteristika der Position

Seit mehreren Jahren wird das Unternehmen von einem 3-köpfigen Beirat in einer beratenden Funktion erfolgreich begleitet. Nach dem planmäßigen Ausscheiden eines der beiden externen Beiräte soll das Gremium um ein neues Mitglied mit den Kompetenzschwerpunkten „Vertrieb und Markt“ ergänzt werden.

Hierzu suchen wir eine unternehmerisch denkende, integre und inspirierende Persönlichkeit, die Interesse hat ihren Erfahrungshorizont einzubringen, um gemeinsam im Team mit den beiden Gesellschaftern und der GF die Unternehmensgruppe erfolgreich weiter zu entwickeln.

In den quartalsweisen Sitzungen sind die wesentlichen Themen:

- Erörterung der Jahresabschlüsse bzw. des Konzernabschlusses
- Diskussion und Plausibilisierung der ganzheitlichen U-Planungen (GuV, Bilanz, Cash Flow) sowohl kurz- als auch mittelfristig
- Begleitende Unterstützung bei Personalentscheidungen mit relevantem Charakter
- Diskussion unternehmerischer und strategischer Themen von wesentlicher Bedeutung für die Unternehmensentwicklung

Ihr Erfahrungshorizont

- Langjährige Erfahrungen in der strategischen Ausrichtung von international agierenden Unternehmen im größeren Mittelstand
- Operative Erfahrungen als Mitglied einer GF - idealerweise mit Expertise aus Industrie und Handel
- Umfassende Erfahrungen aufgrund des zunehmenden digitalen Einflusses auf bestehende und zukünftige Geschäftsmodelle. Dies kann einerseits aus erfolgreich initiierten und umgesetzten Transformationen konventioneller Prozesse oder aber aus der erfolgreichen Implementierung onlinebasierter Geschäftsmodelle bestehen.
- Fundierte Kenntnisse im Multi Channel Vertrieb industrieller Markenprodukte
- Erfahrungen in der IT basierenden Führung vertrieblicher Organisationen mit KPI relevanten Steuerungssystemen auf modernen CRM-Plattformen
- Unabhängige Persönlichkeit mit hoher Integrität und Loyalität zur Unternehmerfamilie
- Persönlichkeit mit langjährigen Netzwerkstrukturen und Erfahrungen aus Beiratstätigkeit in anderen Unternehmen

Wenn Sie Interesse haben, freut sich Herr Mertens auf Ihren Anruf unter 089/200022-10 oder Kontaktaufnahme unter: mertens@mpwmuc.de.