

Als internationales Executive Search Unternehmen sind wir spezialisiert auf die Konsumgüterbranche. Als international tätiges Unternehmen im Nahrungsmittelbereich gehört unser Kunde zu einer weltweit operierenden, inhabergeführten Gruppe. In der Entwicklung und Herstellung von hochwertigen Produkten für die Systemgastronomie und den LEH sind wir führend. Wir suchen zum nächst möglichen Zeitpunkt einen

## Salesmanager (m/w/d) Rindfleisch

### Ihr Profil

- Verkauf von Rindfleisch von OSI Schlacht- und Zerlegebetrieben, sowie unserer Lieferpartner in Europa, an den deutschen Markt – speziell an Kunden des Foodservice-Bereichs und der Industrie
- Entwicklung kundenspezifischer Strategien für die jährlichen Vertragsverhandlungen, um nachhaltige Wettbewerbsvorteile zu erzielen
- Gewinnung und Betreuung von Neukunden
- Deutliche Weiterentwicklung des derzeitigen Verkaufsvolumens
- Einholen von Marktinformationen sowie der verfügbaren Artikel, Mengen und Preisvorstellungen
- Wöchentliche Berichterstattung und regelmäßiges Tracking sowie Reporting aller relevanten KPIs an die Geschäftsführung

### Was wir erwarten

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Ausbildung der Food-Technologie
- Abgeschlossene Metzgermeister Ausbildung wünschenswert
- Mehrjährige Berufserfahrung in Schlacht und Zerlegebetrieben sind von Vorteil
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Rindfleisch
- Solide Kenntnisse von MS Office, insbesondere Excel
- Verhandlungssichere Kommunikation auf allen Ebenen in deutscher Sprache sowie gute Englischkenntnisse

### Was Sie erwartet

- Erfolgreich abgeschlossenes BWL Studium mit Schwerpunkt Vertrieb / Lebensmittelherstellung oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertrieb und Marketing mit relevanten Erfolgen
- Hervorragende Kenntnisse des europäischen Marktes, der Strukturen und Entscheidungswege, idealerweise im Bereich Fleisch, Wurst, Convenience
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und Entwicklungspotential des Marktes
- Solide Erfahrungen im Projektmanagement als kreativer und flexibler Teamplayer
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft innerhalb Europas

### Weitere Informationen

- Standort: Homeoffice im mit internationaler Reisebereitschaft zum Kunden
- Vergütung: wettbewerbsfähiges Gehaltspaket, zzgl. zu Bonus und Firmen-Wagen

Interessiert ? Dann senden Sie bitte Ihre Unterlagen an den von uns beauftragte Personalberatung per mail an Herrn R. Weichsberger [weichsberger@mpwmuc.de](mailto:weichsberger@mpwmuc.de)

Infos im Internet zu MPW Executive Search unter: [www.mpwmuc.de](http://www.mpwmuc.de)

MPW ist eine erfolgreiche Personalberatungen für Fach- und Führungskräfte im Top- und Mittelmanagement der Konsumgüterbranche

**MPW Executive Search Weichsberger GmbH**