

Als internationales Executive Search Unternehmen sind wir spezialisiert auf die Konsumgüterbranche. Für unseren Klienten, ein erfolgreiches internationales Produktions- u. Handelsunternehmen im Verleih von haus- und Gartengeräten mit Schwerpunkt DIY suchen wir den

Teamlead Key Account Management DIY (m/w/d) **(Homeoffice)**

Unternehmen

- erfolgreicher Hersteller und Großhändler von Haus- und Gartengeräten im Segment Baumärkte und DIY
- dynamisches und expansionsorientiertes Unternehmen im In- u. Ausland

Ihre künftigen Aufgaben

- Leitung der Account Manager und Steuerung des Außendienstes
- Betreuung Bestandskunden und Akquisition von Neukunden
- Analyse der Markt- u. Wettbewerbssituation sowie Definition von Kundenpotentialen
- Erstellung kundenbezogener Planungen und Umsetzung individueller Maßnahmen
- Vollumfängliche Bearbeitung von Kundenprojekten und Vermarktungsstrategien
- Entwicklung erfolgreicher Sortimente in Zusammenarbeit mit Produktmanagement
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie
- Pflege und Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit bestehenden Kunden

Die Anforderungen an Sie

- BWL Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige fundierte Erfahrung im Vertrieb mit nachweisbaren Erfolgen, gerne im Retail Mass Market
- gerne Erfahrung von DIY - Großkunden sowie ggf. Fachhandel
- Kenntnis der mittelständischen Strukturen, der KAM-Instrumente und ganzheitlicher Kundenbetreuung
- Eigeninitiative, Macher-Qualitäten, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Problemlösungskompetenz, Selbständigkeit, souveränes Auftreten, Kommunikationsstärke

Das Angebot an Sie

- Eine attraktive Position in einem erfolgreichen und innovativen Unternehmen
- Ein attraktives, leistungsbezogenes Gehalt, Homeoffice sowie Nebenleistungen runden das Angebot ab.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an Herrn Robert Weichsberger: weichsberger@mpwmuc.de