

Als internationales Executive Search Unternehmen sind wir spezialisiert auf die Konsumgüterbranche. Für unseren Klienten, einen internationalen Top Markenartikler im in Rhein-Neckar suchen wir den

## **Leiter KAM Drogerien (m/w/d)**

### **Ihre künftigen Aufgaben**

- Führung des Key Account Teams im Bereich Drogeriemärkte
- Erkennen und Ausschöpfen von Absatzpotentialen der zu betreuenden Kunden
- Entwicklung kundenbezogener Strategien und Durchführung entsprechender Maßnahmen
- Sicherstellung der Zielerreichung für Ihre Kunden (Umsatz- / Absatz- / Ergebnis)
- Um- und Durchsetzung nationaler Zentralabsprachen
- Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Kunden- und Jahresgesprächen
- Absprache und Umsetzung von Aktionen, Listungen, Regal- und Zweitplatzierungsanteilen sowie kundenindividuellen Maßnahmen
- Beschaffung und Analyse relevanter Informationen zur Kundensteuerung
- Management der Konditionen im Rahmen des existierenden Konditionssystems
- Kommunikation und Abstimmung mit den Schnittstellen Trade Marketing, Field Force, Marketing, Supply Chain und Finance
- Unterstützung des Sales Director bei der Entwicklung und Umsetzung von Sales-Strategien für die Channels im Einklang mit der Unternehmensstrategie

### **Unsere Anforderungen**

- erfolgreich abgeschlossenes BWL-Studium (oder vergleichbar) mit mehr als 10 Jahren Berufserfahrung in der Markenartikelindustrie, davon mind. 5 Jahre im KAM
- Erfahrung in der Betreuung nationaler Handelskunden im LEH und/oder Drogerien
- fundiertes Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Erfahrung in der Führung von Mitarbeitern und eines Teams
- Gute Englisch- und profunde PC-Kenntnisse sind darüber hinaus Voraussetzung.

### **Ihre Persönlichkeit**

- eine offene, dynamische und zukunftsorientierte Persönlichkeit, die durch analytische und konzeptionelle Stärken, Durchsetzungs- und Organisationsstärke, Kommunikationsfähigkeit sowie Ziel- und Ergebnisorientierung überzeugt.
- Teamplayer mit viel Eigeninitiative und unternehmerisches Denken und Handeln
- Gemeinsam mit seinen / ihren Mitarbeitern definiert er / sie Ziele und ist in der Lage, Engagement und Motivation vorzuleben und zu vermitteln.

### **Das Angebot an Sie**

- Eine herausfordernde Führungsposition in einem erfolgreichen Unternehmen in dem Sie selbst viel zum weiteren Erfolg beitragen werden.
- Teilweise Homeoffice Regelung
- Ein attraktives, leistungsbezogenes Gehalt, Bonus, Kfz runden das Angebot ab

Interessiert ? Dann senden Sie bitte Ihre Unterlagen an den von uns beauftragte Personalberatung per mail an Herrn R. Weichsberger [weichsberger@mpwmuc.de](mailto:weichsberger@mpwmuc.de)

Infos im Internet zu MPW Executive Search unter: [www.mpwmuc.de](http://www.mpwmuc.de)

MPW ist eine erfolgreiche Personalberatungen für Fach- und Führungskräfte im Top- und Mittelmanagement der Konsumgüterbranche