

Als internationales Executive Search Unternehmen sind wir spezialisiert auf die Konsumgüterbranche. Für unseren Klienten, einen renommierten international erfolgreichen Markenartikelkonzern im Bereich Food suchen wir den

Senior Key Account Manager (m/w) in NRW

Ihre künftigen Aufgaben

- Kundenmanagement mit voller Umsatzverantwortung für definierte Kunden
- Kundenanalysen und Identifizierung von Potentialen und Nutzendimensionen des Kundenbereiches
- Entwickeln von Kundenstrategien auf Basis von Marken, Category- und Channel-Strategien
- Erarbeiten von Maßnahmen zur nachhaltigen Steigerung der Kundenrentabilität und langfristigen Kundenbindung
- Steuerung der operativen Ergebnisse der Zusammenarbeit über alle Schnittstellen hinweg
- Optimierung der Schnelligkeit, Effizienz und Qualität aller kundenbezogenen Prozesse
- Nutzung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zum Ausbau der eigenen Marktposition
- Spezifische Kundenmaßnahmen: Jahresgesprächsführung, Steuerung von Sortiment & Promotions, Vollverantwortliche Führung des Kundenbudgets, Planung von Messen, Durchgängen und Talons, Implementieren von Sonderprojekten (z.B. Category Management)
- Abstimmung mit Außendienst

Die Anforderungen an Sie

- Abgeschlossenes Studium der BWL oder vergleichbare Ausbildung (BA, FH, Uni)
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in FMCG-, Retail- oder Konsumgüterfirmen, in einer Beratung oder bei einem Konsumgüternahen Dienstleistungsunternehmen
- Überdurchschnittliches Engagement und Durchsetzungsstärke
- Überdurchschnittliche analytische Fähigkeiten, systematische Denkweise
- Unternehmerisches Handeln, Dynamik und Kreativität
- Zielgerichtete, konzeptionelle und strategische Arbeitsweise
- Kosten- und ertragsorientiertes Handeln
- Hohe Sozialkompetenz und Bereitschaft zur Arbeit im Team
- Sehr gute Englischkenntnisse und Deutschkenntnisse

Das Angebot an Sie

- Eine freundliche Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und lockerer Kollegialität
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung, ansprechende Sozialleistungen sowie betriebliche Altersvorsorge
- Persönliche und fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten über unsere konzerninterne Akademie
- Zahlreiche Firmenvergünstigungen wie z. B. Gratisgetränke (Kaffee, Wasser etc.), subventioniertes Mittagessen (evtl. Kantine, Werksverkauf)

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an weichsberger@mpwmuc.de