

Als internationales Executive Search Unternehmen sind wir spezialisiert auf die Bereiche Marketing & Sales in der Konsumgüterbranche. Unser Kunde ist eine international bekannte Unternehmensgruppe der Foodbranche. Zur Verstärkung unseres Key Account Teams suchen wir Sie als

Nationaler Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Hauptaufgaben

- Übernahme der strategischen und operativen Betreuung von bestehenden Kunden
- Durchführung von Preis-, Konditions- und Konzeptionsgesprächen. ·
- Absprache und Umsetzung von Aktionen, Listungen, Regal- und Zweitplatzierungsanteilen sowie kundenindividuellen Maßnahmen. ·
- Kontinuierliche Analyse und Verbesserung der Absatz-, Distributions- und Ertragspotenziale

Was wir bieten

- In einem tollen Team können Sie Ihre Vertriebsexpertise unter Beweis stellen und das Geschäft gemeinsam mit dem Handel gestalten. ·
- Wir sind ein Familienunternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien. ·
- Unsere Unternehmenskultur ist geprägt von gegenseitigem Respekt, Wertschätzung und Offenheit für neue Ideen und Innovationen. ·
- Wir bieten Ihnen attraktive Konditionen sowie ein zukunftsicheres und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld mit Homeoffice-Regelung an

Ihr Profil

- Einige Jahre Berufserfahrung in vergleichbaren Positionen im Vertrieb, bevorzugt im Bereich FMCG.
- Sehr gute Kontakte zu Entscheidern und Kenntnisse der Strukturen im deutschen LEH. · Kommunikationsstärke und hohe Verhandlungskompetenz.
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise mit Durchsetzungsvermögen.
- Offene Persönlichkeit mit analytischen und konzeptionellen Stärken. ·
- Freude daran, den Vertrieb mitzugestalten und eigene Ideen einzubringen und umzusetzen.
- Teamplayer mit viel Eigeninitiative und unternehmerischem Denken und Handeln

Wir bieten

- Verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen erfolgreichen Markenumfeld
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswegen in einem engagierten Team
- Erfolgversprechende Entwicklungsmöglichkeiten zum Teamleiter
- Flexible Gestaltung von Homeoffice Möglichkeiten
- ein attraktives Headoffice mit attraktivem Standort im Süden t

Interessiert ? Dann senden Sie bitte Ihre Unterlagen per email an
Herrn Robert Weichsberger weichsberger@mpwmuc.de

Infos im Internet zu MPW München: www.mpwmuc.de