

Als internationales Executive Search Unternehmen sind wir spezialisiert auf die Bereiche Marketing & Sales in der Konsumgüterbranche. Im Rahmen der kontinuierlichen Wachstumsstrategie unseres Kunden suchen wir zur Verstärkung unseres Teams im Trade Marketing & Revenue Growth Management ab sofort einen motivierten

(Senior) Category Manager (m/w/d)

Als (Senior) Category Manager haben Sie die Aufgabe eine systematische Absatzsteigerung der Kategorie Nassfertiggerichter in enger Zusammenarbeit mit unseren Handelspartnern zu erzielen und dabei stets mit Fokus auf die Shopperbedürfnisse zu agieren.

Diese Aufgaben erwarten Sie bei uns

- Strategische Weiterentwicklung des Bereiches Category Management und der cross-funktionalen internen Prozesse
- Entwicklung einer "Category Vision", sowie deren Umsetzung in Kooperation mit den Handelspartnern und unserem Vertrieb
- Kontinuierliche Zusammenarbeit mit den Entscheidern des Handels bei allen CatMan Fragestellungen
- Identifizierung von Kunden- und Marktpotenzialen durch Analyse der relevanten Kennzahlen und Transformation der gewonnenen Insights in überzeugende Wachstumsstrategien für den Handel.
- Akquirierung, Durchführung und Validierung von CatMan Projekten
- Entwicklung von Tools und KPIs zur Bewertung der Effektivität von Vertriebsaktivitäten in enger Kooperation mit Key Account Management und Außendienstleitung.
- Enge, bereichsübergreifende Zusammenarbeit, insbesondere mit den Key-Account-Managern

Damit überzeugen Sie uns

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich BWL oder Wirtschaftswissenschaften oder einem vergleichbaren Studiengang
- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Category Management in der Konsumgüterindustrie, idealerweise mit GS1 Zertifizierung
- Sehr gute Kenntnisse des deutschen Lebensmitteleinzelhandels und der FMCG Branche
- Ausgeprägte Datenaffinität und Begeisterung für komplexe Analysen mit der Fähigkeit, aus den Ergebnissen Strategien und Maßnahmen abzuleiten
- Sicherer Umgang mit Handels- und Haushaltspaneldaten (Nielsen/GfK)
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und eine selbstständige Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, strategisches Denken und hohe Überzeugungskraft
- Umfassende Kenntnis der MS-Office-Programme, insbesondere Excel und PowerPoint
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir bieten

- Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Markenumfeld
- Flache Hierarchien in und kurze Entscheidungswegen in einem engagierten Team
- Einen attraktiven Standort im Großraum Hamburg mit Homeoffice Tagen

Interessiert ? Dann senden Sie bitte Ihre Unterlagen per email an Herrn Robert Weichsberger weichsberger@mpwmuc.de

Infos im Internet zu MPW München: www.mpwmuc.de